

新潟伊勢丹販売会

目的

本販売会は、“お客様目線”に基づく『商品力/販売力/訴求力』向上ゼミナールの一環として、出店事業者が店頭に立って自社の販売をし、お客様の声を直接ヒアリングすること、及び接客のノウハウを学ぶことを目的とし開催します。

開催概要

- 名称 : 魚沼市フェア(仮)
- 会期 : 令和5年11月8日(水)～14日(火)全7日
- 営業時間 : 10:00～19:00
- 搬入出 : 準備日 11/7(火)18:00～
撤去 11/14(火)17:00～
- 会場 : 〒950-0909 新潟県新潟市中央区八千代1丁目6-1
新潟伊勢丹1階 イベントブース(越品スペース)
- 主催 : 魚沼市プレミアム認定協議会



出品条件

- 販売商品について
8月30日(水)、31日(木)に魚沼市役所で開催される個別相談会兼選定会に参加し、選定会を通過した商品のみ販売することができます。※具体的スケジュールは後日ご連絡差し上げます。
- 販売員について
販売会開催期間のうち1日以上、各出店事業者様から1名以上の販売員を派遣ください。本販売会及びゼミナールは、「出店事業者から店頭立ち、お客様とのやり取りを通して商品への感想を聞き、今後の商品開発等に役立てていただくこと」を目的としています。
については、新潟三越伊勢丹の販売員もおりますが、各出店事業者からの販売員の派遣にご理解ご協力をお願いいたします。

その他

- レジについて
レジは、新潟三越伊勢丹が行いますので、ご準備は不要です。

- 費用について
出店事業者様にご負担いただく費用は、納品に関わる輸送費、交通費、宿泊費です。什器レンタル費や、チラシ掲載等の広告費に関する費用はかかりません。
個別に販売員(マネキン)を派遣される場合は、出店事業者様ご負担にてご手配ください。
- 販売手数料について
出店事業者ごとに、それぞれ個別で新潟三越伊勢丹と取り決めていただきます。
- 仕入れの形態について
個々の商品の特性を考慮する必要があるため、出店事業者(又は各商品)ごとに、それぞれ個別で「本仕」か「売仕」かを新潟三越伊勢丹と取り決めていただきます。
(参考)
本仕…納品分の商品を一度伊勢丹が仕入れる形です、納品段階で仕入れが立ち、翌月末払いで出店事業者にお支払いします。店頭に並んでる商品の所有が新潟三越伊勢丹になります。(※主に消費期限の短い商品中心)
売仕…納品分の商品をそのまま店頭で並べ、店頭で販売された瞬間に仕入れが立つ形です、売れた分だけ、月末締め翌月末払いで出店事業者にお支払いします。店頭で並んでる商品の所有は出店事業者です。
(※最初の取引はなるべくこちらで依頼しています。)
- 会場のレイアウト及び、商品の陳列箇所については、新潟三越伊勢丹及び魚沼市プレミアム認定協議会にご一任いただきます。

お問い合わせ先

- 魚沼市プレミアム認定協議会事務局(魚沼市産業経済部農政課) 担当: 安達
TEL: 793-7647 FAX: 793-1016
MAIL: nousei@city.uonuma.lg.jp